



SOBRE MÍ

Soy una profesional con más de 15 años de experiencia en el área clínica y comercial. Gracias a mi conocimiento de las últimas tendencias del mercado, he logrado implementar estrategias efectivas que priorizan la satisfacción del cliente, lo que traduce en el cumplimiento de los objetivos y un sólido posicionamiento de la marca. Desarrollo de negocios y relación con el cliente. Mi expertise abarca la estrategia, la proyección de negocios y el marketing, con un enfoque particular en el desarrollo de mercados y ventas a través de distribuidores, KOLs, entidades públicas y privadas, universidades y odontólogos.

CONTACTO

- ☎ +57 315432 1047
- 📍 Bogotá Colombia
- ✉ vivianagon@gmail.com

ÁREA DE INTERÉS

- Planificación estratégica
- Trabajo en equipo
- Organización
- Adaptabilidad
- Conocimiento de producto
- Liderazgo
- Comunicación Asertiva
- Manejo fuerza de ventas
- Empatía

IDIOMAS

- Inglés : Avanzado
- Español: Nativo

VIVIANA GONZÁLEZ GONZÁLEZ

Máster en Odontóloga Estética

Odontóloga Universidad San Martín Bogotá Colombia

EXPERIENCIA PROFESIONAL

CONSULTA PRIVADA | Odontóloga Estética

Actualidad México - Colombia

- *Amplia experiencia en la aplicación y práctica de materiales dentales*
- *Aplicación de nuevas tecnologías, incluyendo abordaje digital y odontología láser*
- *Desarrollo de planes de tratamiento integrales para restaurar la funcionalidad y estética de los pacientes*

ULTRADENT PRODUCTS | Especialista clínica

Febrero 2011 - Marzo 2020 Colombia - México

- *Conferencista clínica : imparto sesiones clínicas especializadas, proporcionando acompañamiento clave a estudiantes y odontólogos para potenciar sus habilidades y conocimientos.*
- *Formación : Desarrollo de programas de capacitaciones para la red de ventas y clientes, mejorando su comprensión y uso de materiales de la compañía.*
- *Trabajo en equipo con los departamentos de marketing y ventas para optimizar estrategias comerciales y alcanzar objetivos corporativos..*

IVOCLAR VIVADENT S.A. DE CV | Gerente de Ventas

Febrero 2011 - Marzo 2020 Colombia - México

- *Aumenté la cuota de mercado y el posicionamiento de marca mediante el desarrollo de estrategias efectivas de comercialización y ventas.*
- *Aplicación de precios competitivos para maximar la rentabilidad y atraer clientes*
- *Desarrollo de negocios B2C – B2B en Colombia, México, Centro América y Caribe, expandiendo la red comercial*
- *Cumplimiento del presupuesto con un crecimiento sostenido en ventas*

DENTALMED | Gerente Nacional de Ventas

Noviembre 2016 – Julio 2017 Panamá

- *Crear y ejecutar plan de ventas (Forecast) y de territorio*
- *Desarrollo, capacitación y trabajo de campo con fuerza comercial*
- *Estrategias para retención de clientes y apertura de nuevas cuentas*

FORMACIÓN

MAESTRIA EN ESTÉTICA DENTAL / UNIVERSIDAD EUROPEA MIGUEL DE CERVANTES – FACULTAD DO CENTRO PAULISTA - GEH

Actualmente Bogotá Colombia

- *Enfoque multidisciplinario que abarca prostodoncia, ortodoncia, implantes, periodoncia y endodoncia.*
- *Desarrollo de habilidades avanzadas en estética dental.*

DIPLOMADO ESTRATEGIAS GERENCIALES Y DE NEGOCIOS INTERNACIONALES / UNIVERSIDAD LA SABANA

2014 Bogotá Colombia

- *Enfrentar retos que impone la globalización, la integración económica y la internalización de mercados*

POSGRADO GERENCIA COMERCIAL / UNIVERSIDAD LA SABANA

2013 -2014 Chía Colombia

- *Desarrollo de competencias de liderazgo, conocer las diferentes fuerzas conductuales, tecnológicas y administrativas, adaptando el esfuerzo de ventas al ambiente de la compañía integrándolo con los elementos de la estrategia de marketing*